



Jobrecruiting
Vertriebs- und
Führungskräfte

Unser Mandant ist ein beratungsstarker und serviceorientierter Partner rund ums Bauen. Er stellt umfangreiche, auf den regionalen Bedarf ausgerichtete, Sortimente für das genannte Geschäftsfeld bereit. Gut geschulte, beratungsorientierte und freundliche Mitarbeiter stehen seinen Kunden jederzeit gern zur Seite.

Das spricht für unseren Mandanten:

- Komplettservice für Handwerk, Gewerbe und Privatkunde aus einer Hand
- Über 100 Jahre Erfahrung mit einer ausgereiften und breiten Produktpalette
- Regionaler Partner mit TOP-Beratung vor Ort
- Zuverlässige und technisch versierte Lösungen rund um den Bau

Zur Verstärkung seines Teams sucht unser Mandant ab sofort einen engagierten

Vertriebsmitarbeiter Baustoffe im Außendienst (m/w)

Ihre Aufgabenschwerpunkte:

- Kundenneugewinnung und Betreuung von Stammkunden
- Vorkalkulation und Angebotserstellung
- Enge Zusammenarbeit mit Verkaufsinendienst
- Nachfassen von erstellten Angeboten
- Baustellenvorbereitung (Materialbestellungen) nach Auftragserteilung
- Vor-Ort-Einweisungen und Baustellenkontrollen
- Baustellennachbearbeitung (Nachkalkulation, Feedback von Kunden)
- Aufbau von Kontakten zu Ingenieurbüros und Architekten

Ihre Voraussetzungen:

- Allround-Vertriebler
- empatische, freundliche Persönlichkeit
- systematisches, zielstrebiges und stressresistentes Arbeiten und Handeln
- Vorkenntnisse über Baustoffe und Baustellen erwünscht

Ihr Kontakt:

Haben wir Ihr Interesse geweckt und wollen sie ihr Potenzial in diesem Unternehmen einbringen? Dann senden sie bitte ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben mit frühest möglichem Eintrittstermin und ihren Einkommensvorstellungen sowie Lebenslauf und Zeugnisse in einem pdf-Dokument an: [Jobrecruiting Dr.-Ing. Volker Helbig – helbig@jobrecruiting.de](mailto:helbig@jobrecruiting.de) - für eventuelle Fragen erreichen sie mich unter 0351 4015242 oder 0172 3491999