

---

## Profil 135: Technisch versierter Produktmanager

Name: Rüdiger  
Wohnsitz: Freiberg  
Geburtsjahr: 1956  
Kontakt Daten: gern auf Anfrage

### Berufspraxis

03/2018 – jetzt **Sabatical**

12/2015 – 02/2018 **Produktmanager Europa, Asien**  
Implementierung Produkt-Dienstleistung Boiler Beschichtung (B2B)  
XXX Eutectic GmbH

- Know-how, Produkt Definition: Technik, Marketing
- Erarbeitung und Umsetzung Road Map und Business Plan
- Schulung Vertrieb
- Betreuung von Schlüsselkunden
- Erfolgreiche Implementierung, Umsatzsteigerung, Abwicklung von Großaufträgen

07/2015 – 11/2015 **Interimsmanager Vertrieb - freiberuflich**

- Oberflächenbeschichtung
- Einarbeitung Vertriebskonzept
- Aufbau von Kunden

05/2014 – 06/2015 **Key Industry Manager Power global**  
Welding Alloys Group UK

- Definieren und Markteinführung globaler Produkte für thermische Kraftanlagen
- Erarbeitung Road Map
- Marketing, Vertrieb, Betreuung von Schlüsselkunden
- Unterstützung der Niederlassungen
- F & E Koordination
- Businessplan erstellt und Managemententscheidungen herbeigeführt

02/2012 – 06/2015 **Produkt Manager Spritztechnik**  
XXX GmbH Willich

- Aufbau Geschäftsfeld Thermisches Spritzen, Beschichtung
- Marketing und Vertrieb, B2B
- Aufbau Produktfeld Korrosions- und Erosionsschutz in Kraftwerken
- Fülldrähte Schweißen und Spritzen für Markt definiert
- Qualifikation von Partnern zur Fertigung

07/2003 – 12/2011 **Standortleitung**  
XXX GmbH Weißenborn

- Neuorientierung des Standortes nach Zusammenlegung
- Überarbeitung von Marketing und Umsetzung im Vertrieb
- Aufbau Produkte Korrosionsschutz als Werksbeschichtung und Vor-Ort- Beschichtung: Umsatz 3,5 Mio€
- Aufbau Produkt: Keramik in Turbinen
- Entwickeln und fördern einer einheitlichen Unternehmenskultur
- Einführen von Lean Prozessen unter Einbindung von Mitarbeitern
- Restrukturieren und rationalisieren von Fertigungsabläufen
- Umsatzwachstum von 2,5 auf 5,5 Mio€, Ergebnissteigerung 70%

06/1998 – 06/2003 **Bereichsleitung**  
XXX GmbH Bremen

- Modernisierung Fertigung und Produkte
- Einführung und Marketing neuer serviceorientierter Produkte
- Ausbau Vertrieb und Marketing
- Großteillfertigung als Einzel- und Kleinserienfertigung: Beschichtung, Drehen, Schleifen
- Gewinnung von Partnern
- Restrukturierung der Fertigung: Effizienzsteigerung 20% und Senkung der Fehlerquote um 15%

07/1995 – 06/1998 **Vertriebsleitung Süd und Europa**  
XXX GmbH, Bremen

- Umsetzung Vertrieb, Neukundengewinnung
- Europaweite Vertretungen installieren
- Marketing, Vorträge, Prospekte, Produktbeschreibungen

09/1989 – 06/1995 **Projektleitung, Vertrieb, Technologie-Transfer**  
XXX Technologie AG, München, Bereich Werkstofftechnik

- Entwickeln eines marktfähigen Know-how aus Werkstoffabteilung von 150 MA
- Faserverstärkte Werkstoffe, Oberflächentechnik, Lasertechnik, Keramik
- Marketing und Aufbau eines Vertriebes
- Produkte definiert und Umsatz bis 1 Mio€ generiert

07/1993 – 08/1989 **Projekt- und Gruppenleitung**  
XXXTechnologie AG, München, Raumfahrt

- Projektleitung: F & E Projekte, Werkstofftechnik und Leichtbau
- Werkstoffdatenbanken
- Berechnungsingenieur

---

## Weiterbildung:

Management: Strategische Planung, Führung, Arbeitsrecht,  
Controlling, Organisation

Betriebswirtschaft

Marketing, Vertrieb: erklärungsbedürftige Produkte, High-Tech  
Produkte, Marketingstrategie

Unternehmensführung: Geschäftsführer GmbH

Über 40 Vorträge und Veröffentlichungen auf Fachkonferenzen

## Ausbildung:

11/1977 – 06/1983 Technische Universität München  
Studium Maschinenbau, Luft- und Raumfahrttechnik  
Abschluß: Diplomingenieur

07/1976 – 09/1977 Wehrdienst

06/1976 Rupprecht Gymnasium München

**Fremdsprachen:** Englisch verhandlungssicher in Wort und Schrift  
Französisch Konversation ausbaufähig, Lesen gut

## Sonstige Kenntnisse / Fähigkeiten:

Organisation und Initiierung von Konferenzen: Oberflächentechnik,  
MVA, Korrosion  
Projektleitung F&E Projekte, BMBF Werkstofftechnik, Hydraulik  
Vorträge und Veröffentlichungen Faserverstärkte Werkstoffe,  
Werkstofftechnik, und Oberflächen  
Mitglied von projektbegleitenden Ausschüssen (pbA) für  
Forschungsvorhaben  
EDV Kenntnisse: MS-Office, Word, Excel, Power-Point, Access,  
Outlook  
Umfangreiche Kenntnisse SAP-Struktur,  
Auftragsmanagementsysteme, PC-Netze,  
Gute Kenntnisse: Datenbanken und –strukturen,  
Systemkenntnisse

Dr.-Ing. Volker Helbig  
Vermittlung von Vertriebs-  
und Führungskräften  
Rosentitzer Straße 78  
01728 Bannewitz



---

**Freizeit:** Ski, Mountainbike, Kochen, klassische Musik

Dresden, April 2018