

---

## Profil 162: Geschäftsführer, leitender Angestellter

Name: Johann  
Wohnsitz: China  
Geburtsjahr: 1978  
Kontaktdaten: gern auf Anfrage

### Berufspraxis

01/2014 – jetzt

#### **Geschäftsführer**

Shanghai Mankiewicz Innovative Coatings Co. Ltd.

- Führen des Unternehmens zu Wachstum und nachhaltigen Erfolg
- Planung und Kontrolle des Wirtschaftsergebnisses  
Umsatz 2018 > 50 Mio. €
- Erstellung von Umsatz-, G&V- und Cash Flow Berichten für die Gesellschafter
- Kosten- und Budgetkontrolle
- Identifizierung und Entwicklung neuer Märkte, Kunden und Projekte zusammen mit den chinesischen Vertriebsmitarbeitern und in Koordination mit den Business-Unit Leitern in Hamburg
- Akquisition von Kunden/Projekten mit profitableren Produkten
- Optimierung der Prozesse im Bereich Lieferkette und Lagerhaltung
- Optimierung der Produktionsprozesse
- Optimierung und Überwachung der ausgegliederten Prozesse
- Verwaltung aller rechtlichen Angelegenheiten und Fragen in Zusammenarbeit mit einer Anwaltskanzlei
- Verwaltung und Führung aller HSE relevanten Prozesse
- Freigabe aller Investitionen am Produktionsstandort
- Koordination der Personalpolitik und Mitarbeiterereinsatz (>120 Mitarbeiter)

07/2011 – 12/2013

#### **Geschäftsführer**

Windhoff Singapore PTE Ltd.

- Planung und Kontrolle des Wirtschaftsergebnisses (jährlicher Umsatz des Unternehmens ca. 3,2 Mio. €)
- Erstellung des Jahresabschlusses
- Koordination der Personalpolitik und Mitarbeiterereinsatz
- Steuerung der Unternehmensentwicklung
- Akquisition von Aufträgen und deren Auftragsabwicklung
- Identifizierung und Entwicklung von neuen Märkten im asiatischen Raum
- Entwicklung des Produktportfolios
- Koordinierung von Kundenbeschwerden und Produktdefekten
- Auswahl von Lieferanten
- Produktionsplanung
- 2. Geschäftsführer der Fa. Benima-Windhoff Joint Venture, Kuala Lumpur, Malaysia (jährlicher Umsatz ca. 2 Mio. €)
- Planung und Kontrolle des Wirtschaftsergebnisses des JV Malaysia

03/2008 – 06/2011 **Key Account Manager China, Taiwan, Südkorea**  
Windhoff Bahn- und Anlagentechnik GmbH Rheine

- Einarbeitung von Marketing-Maßnahmen
- Neukunden Akquisition
- Angebotserstellung und Angebotsverfolgung bis hin zur Auftragsvergabe
- Betreuung der Auftragsabwicklung
- Finden einer Lösung mit optimaler Technik und zuverlässiger Kostenermittlung
- Erstellung von Vorkalkulationsunterlagen
- Ermittlung möglicher Lieferanten und Angebotsbewertung
- Führung von Projektgesprächen mit dem Kunden im In- und Ausland
- Projektmanagement

09/2004 – 03/2008 **Key Account Manager Frankreich, Belgien**  
Windhoff Bahn- und Anlagentechnik GmbH Rheine

- Einarbeitung von Marketing-Maßnahmen
- Neukunden Akquisition
- Angebotserstellung und Angebotsverfolgung bis hin zur Auftragsvergabe
- Betreuung der Auftragsabwicklung
- Finden einer Lösung mit optimaler Technik und zuverlässiger Kostenermittlung
- Erstellung von Vorkalkulationsunterlagen
- Ermittlung möglicher Lieferanten und Angebotsbewertung
- Führung von Projektgesprächen mit dem Kunden im In- und Ausland
- Projektmanagement

02/2004 – 08/2004 **Praktikant im Bereich Finanzbuchhaltung/Controlling**  
Windhoff Bahn- und Anlagentechnik GmbH Rheine

- Erstellung eines Risikomanagementsystems
- Prüfung und Verbuchung von Eingangsrechnungen
- Mithilfe bei Monatsabschlüssen
- Klärung von Abweichungen in Kooperation mit dem Einkauf bzw. mit der Materialwirtschaft
- Bearbeitung von Versicherungsfällen

04/2003 – 10/2003 **Praktikant im Bereich Controlling/ Unternehmensentwicklung**  
Mankiewicz Gebr. & Co. (GmbH Co. KG), Hamburg

- Projekte im Bereich Produktionscontrolling
  - Aufbau einer Datenbank in MS Access zur Auswertung von Betriebsdaten und Erstellung von Berichten
  - Aktive Mitwirkung bei der hierfür erforderlichen Umsetzung der notwendigen Veränderungen im Meldeverhalten der Produktionsmitarbeiter
  - Zusammenstellung und Analyse von Retourdaten mit dem Ziel deren Anzahl und die daraus resultierenden Kosten zu senken
- Aktive Mitarbeit bei der Prozessoptimierung mit der Six Sigma Methodik
  - Mitwirkung bei der Erstellung der Schulungspräsentation
  - Mitwirkung bei der Auswertung der Workshop-Ergebnisse

- 
- Mithilfe bei der Erarbeitung und Zusammenstellung von Balanced Scorecard Quartalsberichten
  - Unterstützung der Kollegen im Controlling bei anfallenden Aufgaben im Tagesgeschäft

06/2001 – 07/2001 **Fa. Elaflex-Gummi Ehlers GmbH, Hamburg**

- Zusammenstellung von Komponenten für die Versandabteilung/Packer in der Versandabteilung/Montage von Schlauchkupplungen

07/2000 – 08/2000 **Fa. Elaflex-Gummi Ehlers GmbH, Hamburg**

- Zusammenstellung von Komponenten für die Versandabteilung/Packer in der Versandabteilung/Montage von Schlauchkupplungen

07/1999 – 07/1999 **Fa. Elaflex-Gummi Ehlers GmbH, Hamburg**

- Zusammenstellung von Komponenten für die Versandabteilung/Packer in der Versandabteilung/Montage von Schlauchkupplungen

12/1997 – 01/1999 **Rot Kreuz Sozialstation Lokstedt/Sellingen**

- 13 monatiger Sozialdienst für Senioren (mobiler, sozialer Hilfsdienst)

## **Ausbildung:**

02/2006 – 10/2007 Purdue University, West Lafayette, Indiana USA  
Executive Master of Business Administration  
(berufsbegleitendes Studium)

10/1999 – 01/2003 American University of Paris, Paris, Frankreich  
Bachelor of Business Administration mit Nebenfach  
Volkswirtschaftslehre

08/1988 – 07/1997 Gymnasium Eppendorf, Hamburg  
Abschluss: Abitur

08/1984 – 07/1988 Grundschule Turmweg, Hamburg

**Fremdsprachen:** Englisch sehr gute Kenntnisse in Wort und Schrift  
Französisch gute Kenntnisse

## **Sonstige Kenntnisse / Fähigkeiten:**

EDV-Kenntnisse: MS-Office, MS-Access, SAP, AutoCAD, Solid Works

Dr.-Ing. Volker Helbig  
Vermittlung von Vertriebs-  
und Führungskräften  
Rosentitzer Straße 78  
01728 Bannewitz



---

Dresden, August 2018